



ADVANIS
SWISS CRM-GUIDES



Vorgehensmodell

FESTPREIS | CRM-STRATEGIE | ADVANIS-PROJEKTMETHODE



Innovationen

KENNTNISSE ÜBER ZUKÜNFTIGE SAP INNOVATIONEN



Investitionssicherheit

INDIVIDUELL IN ZUKUNFT | ROADMAP MIT PHASENMODELL



CRM TRANSFORMIEREN?

ERFOLGREICH MIT riseCRM VON ADVANIS



KONTAKT

Was ist riseCRM?

riseCRM ist eine besondere ADVANIS-Dienstleistung, die sich auf die Varianten der SAP-CRM-7.0-Transformation konzentriert. Unabhängig davon, ob Sie zukünftig eine On-Premise-Landschaft, eine reine Cloud-Lösung oder ein hybride CRM-Architektur einsetzen möchten, wir unterstützen Sie von der Analyse bis zur Entscheidungsfindung.



Walter U. Andres

Leiter CRM-Lösungen
vertrieb@advanis.ch

**JETZT
KOSTENLOSE
ERSTBERATUNG**

Besser zu früh als zu spät!

Als SAP-CRM-7.0-Anwender werden Sie sich kurz- oder mittelfristig die Frage stellen dürfen, wohin es in Zukunft mit Ihrem CRM-System gehen soll. Die Wartung für SAP-CRM-7.0 ist noch bis Ende 2027 seitens SAP gesichert. Eine optionale erweiterte Wartung ist bis Ende 2030 möglich. Wer frühzeitig reagiert, kann sich einen entscheidenden Vorteil sichern. Denn wer abwartet, bis umgestellt werden muss, verliert kostbare Zeit. Zeit, die Sie für die individuelle Prüfung Ihrer Optionen benötigen.

Mit riseCRM möchten wir die Frage klären, welche Prozesse sich mit welchem System digitalisieren lassen und mit welcher Lösung Sie für Ihre Zukunft im CRM bestmöglich gerüstet sind.